

INTERNATIONAL SALES MANAGER – Vollzeit – M/W/D



Die **etree Group** ist ein Hardware-, Software- und Unterhaltungselektronik-Distributor sowie E-Tailer, der 2009 in Köln, Deutschland, gegründet wurde und über 40.000 Produkte von 50 Herstellern im Portfolio hat. Wir verkaufen und versenden weltweit Monitore, Projektoren, Drucker, Scanner, Laptops, PCs, Zubehör und viele andere elektronische Geräte. Durch Leistung und guten Service hat sich die etree Group das Vertrauen von Partnern, Kunden und Lieferanten auf der ganzen Welt verdient.

Derzeit haben wir einen Hauptsitz in Köln, Deutschland, und zwei Büros in Breslau, Polen, und Odessa, Ukraine. Da die IT-Branche stark wächst, bauen wir unser Team aktiv aus.

Deine Verantwortungen

- Suche nach neuen Geschäftspartnern im Bereich Unterhaltungselektronik und IT in ausgewählten Regionen Europas
- Angebots- und Preiskalkulationen

Deine Fähigkeiten

- Erfahrung im Vertrieb (insbesondere in Hot Calls)
- Ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte MS-Office-Kenntnisse (insbesondere Word und Excel)
- Mittlere Englischkenntnisse (sowohl schriftlich als auch mündlich) und/oder eine zusätzliche europäische Sprache wie: Spanisch, Italienisch, Französisch, Ungarisch, Rumänisch, Griechisch, Schwedisch, Norwegisch und Bulgarisch
- Kenntnisse in SAP Business One werden als großes Plus angesehen
- Ein freundliches und kundenorientiertes Auftreten
- Gut organisierte und dynamische Persönlichkeit

Wir bieten

- Wettbewerbsfähiges Gehalt und leistungsabhängige Prämien
- Herausfordernde und kreative Arbeit in einem internationalen Team
- Freundliche Umgebung in einem Büro in Odessa
- Homeoffice-Möglichkeiten
- Bezahlte 24 Tage Kalenderferien nach der Probezeit

Klingt nach dir? Reichen Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung, frühestmöglichem Eintrittstermin und allen relevanten Unterlagen wie Anschreiben, Empfehlungsschreiben, Lizenzen oder Zeugnissen per **„Jetzt bewerben“** unten ein! Wir werden uns bald wieder bei Ihnen melden!

